

إخلاء مسؤولية المستند التقني

هذه الوثيقة عبارة عن ورقة بيضاء تقنية ("المستند التقني") تحدد التطورات الحالية والمستقبلية لـ CryptoBnB ("الشركة"). هذه الورقة هي لأغراض المعلومات فقط وليست بياناً للنية المستقبلية. وما لم ينص صراحة على خلاف ذلك، فإن المنتجات والابتكارات المبينة في هذا الكتاب الأبيض قيد التطوير حالياً وهي ليست قيد النشر حالياً.

لا تقدم الشركة أية ضمانات أو تعهدات بشأن نجاح تطوير أو تنفيذ هذه التقنيات والابتكارات أو تحقيق أي أنشطة أخرى مذكورة في هذا الكتاب الأبيض وتخلي مسؤوليتها عن أي ضمانات منصوص عليها في القانون أو خلاف ذلك إلى الحد الذي يسمح به القانون. لا يحق لأي شخص الاعتماد على محتويات هذا الكتاب الأبيض أو أي استدلالات منه، بما في ذلك ما يتعلق بأي تفاعلات مع الشركة أو التقنيات المذكورة في هذا الكتاب الأبيض. تخلي الشركة مسؤوليتها عن أي خسارة أو ضرر من أي نوع (سواء كان متوقفاً أم لا) قد ينشأ عن أي شخص يعمل على أي معلومات وآراء تتعلق بالشركة أو منصة الشركة أو النظام الإيكولوجي للشركة الواردة في هذا الكتاب الأبيض أو أي معلومات يتم إتاحتها فيما يتعلق بأي استفسارات أخرى، بغض النظر عن أي إهمال أو تقصير أو نقص في الرعاية.

إن المعلومات الواردة في هذا المنشور مستمدة من بيانات تم الحصول عليها من مصادر تعتقد الشركة أنها موثوقة وقُدمت بحسن نية، ولكن لا توجد كفاءات أو ضمانات أو عروض تقديمية من قبل الشركة فيما يتعلق بدقة أو اكتمال أو ملاءمة المعلومات المقدمة. ولا يجوز الاعتماد عليها ولا تمنح حقوقاً أو تعويضات لك أو لأي من موظفيك أو الدائنين أو أصحاب الأوراق المالية أو غيرهم من المساهمين أو أي شخص آخر. أي آراء معبر عنها تعكس الحكم الحالي لمؤلفي هذا الكتاب الأبيض ولا تمثل بالضرورة رأي الشركة. قد تتغير الآراء الواردة في هذه الوثيقة دون إشعار مسبق، ولا تتطابق الآراء بالضرورة مع آراء الشركة.

الشركة ليست ملزمة بتعديل أو تنقيح أو تحديث هذه الورقة البيضاء أو بإخطار القارئ أو المستقبل بذلك في حال تغير أي أمر منصوص عليه في هذه الوثيقة أو أي رأي أو توقعات أو تنبؤات أو تقديرات موضحة هنا أو أصبحت غير دقيق في وقت لاحق.

لا تتحمل الشركة ومديريها وموظفيها ومقاوليها وممثلوها أية مسؤولية أو تبعة تجاه أي شخص أو مستلم (سواء كان ذلك بسبب الإهمال أو الإهمال المتعمد أو غير ذلك) الناشئة عن أي بيان أو رأي أو معلومات صريحة أو ضمنية، ناشئة عن، أو مضمنة، أو مُسقط أو مشتقة من هذا الكتاب الأبيض. ولم تقم الشركة أو مستشاريها بالتحقق بشكل مستقل من أي من المعلومات، بما في ذلك التوقعات والأفاق والتنبؤات الواردة في هذا الكتاب الأبيض.

يجب على كل مستلم الاعتماد فقط على معرفته الخاصة، والتحقيق، والحكم، وتقييم الأمور التي هي موضوع هذا التقرير وأية معلومات متاحة فيما يتعلق بأي استفسارات أخرى والتحقق بنفسها فيما يتعلق بدقة واكتمال هذه المسائل.

على الرغم من كل الجهود المبذولة لضمان دقة البيانات الواقعية الواردة في هذا المستند التقني، فإن جميع التقديرات والإسقاطات والتنبؤات والأفاق وتعبيرات الرأي وغيرها من الأحكام الذاتية الواردة في هذا المستند التقني تستند إلى افتراضات تعتبر منطقيّة بالنظر إلى تاريخ الوثيقة الواردة فيها ولا يجب أن تفسر على أنها تمثيل لحدوث الأمور المشار إليها. لا يمكن تحقيق أي خطط أو توقعات أو تنبؤات مذكورة في هذا المستند التقني بسبب عوامل الخطر المتعددة، بما في ذلك، على سبيل المثال لا الحصر، عيوب في التطورات التكنولوجية، والمخاطر القانونية والرقابية، وتقلبات السوق، وتقلب القطاع، والتدابير المؤسسية، وعدم توافر معلومات كاملة ودقيقة.

من الممكن أن تقدم الشركة روابط تشعبية لمواقع الهيئات المذكورة في هذا المستند التقني؛ ومع ذلك، فإن إدراج رابط لا يعني أن الشركة تؤيد أو توصي أو توافق على أي مادة على الصفحة المرتبطة أو يمكن الوصول إليها منه. يتم استخدام هذه المواقع المرتبطة كلياً على مسؤولية المستخدم نفسه.

لا تتحمل الشركة أي مسؤولية عن أي من هذه المواد أو عن عواقب استخدامها. هذا المستند التقني ليس الغرض منه أو يعتزم توزيعه أو استخدامه من قبل أي شخص أو كيان سواء كان مواطناً أو مقيماً أو مقيماً في أي ولاية أو بلد أو ولاية قضائية أخرى حيث يكون توافر هذا المستند أو توزيعه أو نشره أو استخدامه مخالفاً للقوانين.

لا يتوفر هذا المستند التقني إلا على www.cryptobnb.io ولا يجوز إعادة توزيعه أو إعادة إنتاجه أو نقله إلى أي شخص آخر أو نشره جزئياً أو كلياً لأي غرض من الأغراض دون الحصول على موافقة كتابية مسبقة من الشركة.

قد يتم تقييد طريقة توزيع هذا المستند التقني بموجب اللوائح والقوانين في بعض البلدان. ويتعين على الأشخاص الذين يحوزون هذا المستند التقني أن يطلعوا على هذه القيود المفروضة وأن يلتزموا بها.

بمجرد حصول المستلم على هذا المستند التقني، فتعتبر هذه موافقة منه على الالتزام بالقيود السالفة الذكر.

كُتِبَ هذا المستند التقني باللغة الإنجليزية وغيرها من اللغات. وفي حالة وجود أي تناقض، تسود النسخة الإنجليزية دائما في حالات التعارض بين الترجمات، لأنها منشورة لأغراض المعلومات فقط حسب معرفتنا.

الفهرس

2

إخلاء مسؤولية المستند التقني

4 الفهرس

5 نبذة مختصرة

6 المقدمة

6 وصف السوق

7 التحليل الرباعي للسوق الحالية

7 نقاط القوة

7 نقاط الضعف

7 الفرص

8 التهديدات

8 الخلاصة

9 CryptoBnB: الحل

10 التقنيه

10 تطبيقات العملاء

10 العقود الذكية ونظام الملفات الكوكبي

11 الذكاء الاصطناعي والبيانات الضخمة

13 خارطة الطريق لتطور التكنولوجيا

13 المرحلة 1: تسليم البرنامج الاساسي

14 المرحلة 2: الذكاء الاصطناعي، تكامل البيانات الضخمة، والبلوك شين المؤمن

15 الأمان

16 تسويق الند للند

16 المختصر المفيد

17 العرض الأولي للعملة الرقمية المشفرة لشركة CryptoBnB

18 مواصفات العملة الرقمية

18 ارسال وإدراج العملة الرقمية

18 شرائح توزيع العملة الرقمية

19 توزيع العملة الرقمية

19 استخدام الأموال

21 خارطة الطريق

22 الفريق والمستشارين

نبذة مختصرة

تقوم CryptoBnB ببناء سوق الجيل الجديد من الإيجارات عبر الإنترنت والإيجارات قصيرة الأمد والتطابقات الذكية للمستخدمين. ويهدف هذا السوق الجديد إلى تحسين الخيارات المتاحة للمستخدمين من خلال تقديم المزيد من الكفاءة في عمليات البحث ورسوم عامة أقل، وأكثر مرونة باستخدام عقود بلوكشين الذكية بالإضافة الي قوة الذكاء الاصطناعي والبيانات الضخمة للعثور على السكن المطلوب بأكثر الطرق فعالية. تسمح تقنية بلوكشين الجديدة بمعاملات الند للند لتأجير عقار آمن دون التكاليف المضافة لخدمة الضمان. كما تتيح هذه التقنية بطريقة أكثر ذكاء لتسويق الند للند الموجه بين المضيفين والمسافرين، مع زيادة عائد الاستثمار للمضيفين.

هذا الجيل القادم من سوق الضيافة والإيجارات قصيرة الأمد عبر الأنترنت يسمح للمسافرين والمقيمين بالاستفادة من سوق ضخمة من المساكن التي تتطابق مع ميزانياتها ومتطلبات إقامتهم في جميع أنحاء العالم مع تعزيز الثقة بين أصحاب المنازل والمقيمين. ستقوم خوارزمية الذكاء الاصطناعي، بالإضافة الي البلوكشين في المنصة، بتوليد مطابقات دقيقة بين أصحاب المنازل والمستأجرين المناسبين على المدى القصير، مع الحد الأدنى من رسوم المعاملات. وسيسمح هذا السوق من الجيل القادم لأصحاب المنازل والمستأجرين بالتعامل بسرعة مع المدفوعات الآمنة باستخدام العملة الرقمية (cBnB)، بدون التعرض للعوائق العالمية.

نموذج أعمال الإيجارات قصيرة الأمد أثبت نفسه في اقتصاد اليوم ويواصل نموه عام تلو الآخر (خربال 2016). CryptoBnB تسعى جاهدة لتحسين سوق تأجير الند للند اليوم من خلال توفير توفير منصة تأجير قصيرة الأجل أكثر كفاءة وفعالية.

سيتم بناء CryptoBnB على التكنولوجيا الفريدة التي تجمع بين بعض الأدوات التي أثبتت جدواها مثل أوبورت (uPort) مع البحث المتقدم والقدرات التسويقية المستهدفة لخلق نظام بيئي أكثر موثوقية ويمكن الاعتماد عليه.

المقدمة

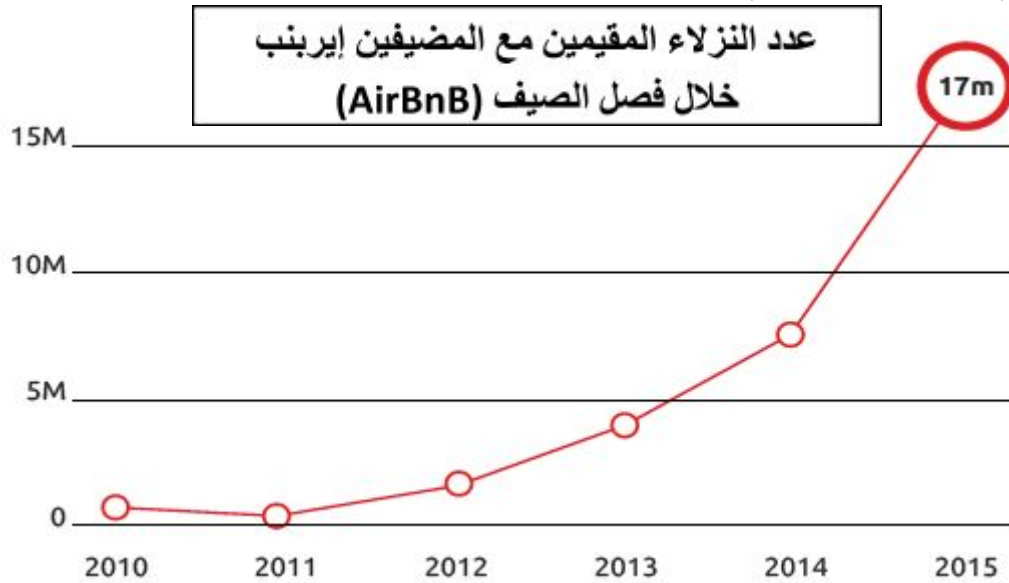
سيطر اقتصاد الإيجارات على المدى القصير على قطاعه في النمو على مدى السنوات العشر الماضية؛ حيث استحوذ على 10٪ من حصة السوق من صناعة الفنادق العالمية البالغة قيمتها 550 مليار دولار في 2016 (خربال 2016).

سوف تستحوذ شركة CryptoBnB على سوق الإيجارات قصيرة الأمد من خلال الجمع بين نماذج الإيجار قصيرة الأجل الموجودة مسبقا مثل إيربنب (AirBnB) و هوماواي (HomeAway) مع تقنية البلوكشين. إن استخدام CryptoBnB لتقنية بلوكشين سيخلق سوقا محسنا لسوق الإيجارات قصيرة الأمد من خلال الحد من التحديات الكبيرة التي تواجهها السوق حاليا، بما في ذلك البحث غير الفعال، وارتفاع الرسوم، واستئجار الاحتياطي، والتمثيل الاحتياطي للعقارات، والاستعراضات الاحتمالية. وسيؤدي خفض هذه التحديات أيضا إلى زيادة العائد على الاستثمار بالنسبة للمضيف. سوف تكون CryptoBnB أول منصة تجمع بين "قوة الثلاثة": بلوكشين (العقود الذكية)، والذكاء الاصطناعي والبيانات الضخمة. مما سيولد سوق خدمة الضيافة الذكية التي تقيد مالكي العقارات والمسافرين من خلال توفير تطابقات أكثر دقة بين المسافرين والعقارات.

تهدف المنصة إلى زيادة عائد الاستثمار للمضيفين ومقدمي الخدمات من خلال إيجاد التطابق المناسب للمسافرين المناسبين الذين يبحثون عن تلك الخاصية أو الخدمة.

وصف السوق

يعتبر سوق الإيجارات قصيرة الأمد حاليا واحدا من أكثر القطاعات جاذبية في مجال العقارات وإدارة العقارات. كما أنه يغير بقوة حصة السوق من شركات الضيافة الحالية لأصحاب العقارات الفردية، مع حصول القطاع على المزيد من القبول كل عام من قبل كل من المضيفين والمسافرين. وفقا لهوماواي (HomeAway)، وهو سوق على الانترنت للإيجارات لقضاء العطل، ارتفعت القوائم المدرجة بنسبة 44٪ منذ عام 2009.



(مكالون 2015)

معدلات النمو وقبول السوق السريع للمفهوم جعل أي تحسن في السبل المؤدية للسوق جذاب للغاية مع وجود فرص نجاح ضخمة.

التحليل الرباعي للسوق الحالية

يمكن أن يؤدي تحليل نقاط القوة والضعف والفرص والتهديدات (التحليل الرباعي) لمنصات الاستئجار قصيرة الأمد الحالية إلى توفير رؤية عميقة حول ما يجب أن يبدو عليه النظام المثالي. يستخدم CryptoBnB التحليل الرباعي لتحليل سوق الإيجارات قصيرة الأمد وتوجيه تطوير منصة CryptoBnB.

تسببت منصات الإيجارات قصيرة الأمد الحالية في تغيير وجهة نظر جزء كبير من السكان حول اقتصاد الضيافة المشتركة. قبل عقد من الزمان، لم تكن فكرة استئجار غرفة في منزل شخص غريب تلقى استحساناً. أصبحت الآن هذه الطريقة من التأجير والسفر أكثر شيوعاً، وخاصة بالنسبة للمسافرين الألفيين. وقد أدى ذلك إلى تحقيق مكاسب بنسبة 10 في المائة أو أعلى في السنة بالنسبة لهذه المنصات.

واحدة من أكبر نقاط الضعف في منصة الإيجارات قصيرة الأمد هي المركزية. وقد خلقت المركزية تكلفة عامة كبيرة بسبب أن فكرة توظيف الناس في كل بلد لإدارة المنصات والبقاء على أهبة الاستعداد هي فكرة مكلفة. وقد أجبرت هذه النفقات العامة الشركات القائمة على فرض رسوم عالية على مستخدمي منصاتنا، وعادة ما تتراوح النسبة بين 12-15 في المئة لكل معاملة. وقد أدى ذلك إلى ردع العديد من المضيفين من إدراج عقاراتهم على منصات التأجير قصيرة الأمد نظراً لأن الرسوم المرتفعة تقلل هوامش أرباحهم وتحد من قدرة شركات مثل إيربنب (AirBnB) على زيادة عروض العقارات (أي توسيع نطاقها لتلبية متطلبات السوق المتنامية).

أجبرت المركزية أيضاً هذه الشركات على تولي دور وكيل الضمان، والتفاوض على الصفقة بين المشتري والبائع. وقد أدى ذلك إلى تعرض هذه الشركات إلى مخاطر قانونية وتشويه سمعة كبيرين. في الأونة الأخيرة، أصبح إيربنب (AirBnB) ضحية للعديد من الدعاوى القضائية بسبب دورها المركزي في العمل كوكيل ضمان بين المسافر والمضيف.

ومن نقاط الضعف الأخرى التي تظهر من المركزية هي التصنيفات والتعليقات المتذبذبة من مستخدمي السوق المركزية والمضيفين. فعند إلقاء نظرة سريعة على بعض من التعليقات على إيربنب (AirBnB) وتريبادفيسور (TripAdvisor) لنفس العقار يجعلك تفكر مرتين في مدى نزاهة هذه التعليقات.

بالإضافة إلى ذلك، تم توجيه اللوم إلى الأسواق المركزية مثل إيربنب (AirBnB) بإدخال تأثيرات سيئة في الحي من خلال جذب مسافرين لا يشبهون المضيفين، مما أدى إلى رد فعل كبير من المجتمع تجاه إيربنب (AirBnB) في العديد من المدن. وهذا يدل على وجود فجوة في نظام التوفيق الموجود في المنصات الحالية.

في أقل من عشر سنوات، أثر سوق الإيجارات قصيرة الأمد على شركات الفنادق والإقامة بنسبة 0.5 بالمائة على أساس سنوي، وتقدر بمبلغ 300 مليون دولار سنوياً. ولا تمثل هذه النسبة سوى جزء صغير من إجمالي سوق الإقامة المتاح.

سوق الإيجارات قصيرة الأمد ديناميكي، حيث يتم إدراج وحذف العديد من العقارات بناء على العرض والطلب في السوق.

إن أسواق الإيجارات قصيرة الأمد لديها إمكانات لا نهاية لها لتوسيع قدراتها. ويمكنهم القيام بذلك عن طريق الاستفادة من مجموعة متنوعة من الخصائص الديمغرافية التي لا تزال ممثلة تمثيلاً ناقصاً في سوق الإيجارات قصيرة الأمد الحالي، وتحديدًا أصحاب المنازل المترددون في إدراج العقارات في منصات سوق الإيجارات قصيرة الأمد بسبب عدم قدرتهم على الوثوق بالنظام أو الزبائن داخل منازلهم. وجود التكنولوجيا التي تخلق الثقة يمكن أن تضمن لأصحاب المنازل هؤلاء أنه من الأمان الاستئجار للغرباء التي تم فحصهم مسبقاً والتحقق منهم وخلق نقطة تحول هائلة في سوق الإيجارات قصيرة الأمد.

يواجه CryptoBnB عدة تهديدات يمكن أن تؤثر سلباً على قطاع الصناعة. حيث تمارس المنافسة الشرسة الضغط المستمر على حصة السوق والأسعار. الأسواق التقليدية لحجوزات الفنادق مثل booking.com و expedia.com توفر إمكانية الوصول إلى الإيجارات قصيرة الأمد على منصاتهما، وبالتالي تتنافس على حصة السوق.

وقد طبقت العديد من المدن قواعد صارمة للإيجارات قصيرة الأمد، ومررت تغييرات دائمة في اللوائح الحكومية للإيجارات قصيرة الأمد، مما قد يؤدي إلى احتمال تعرض الأسواق المركزية للعقوبات والدعاوى القضائية.

على الرغم من أن منصات الاستئجار قصيرة الأمد قد حققت نجاحاً من خلال توفير إمكانية الوصول إلى أماكن الإقامة لفترات قصيرة، إلا أن نتائج التحليل الرباعي تبين أن هناك حاجة ملحة لاعتماد نموذج جديد من شأنه أن يعالج الثغرات في المنصات الحالية. وسيتم بناء CryptoBnB على نموذج قائم بالفعل على الاستئجار قصير الأمد ولكن مع إدخال التقنيات المتقدمة القائمة على قوة البلوكشين، الذكاء الاصطناعي والبيانات الضخمة. وستسمح هذه الميزات لسوقنا بالانطلاق نحو النجاح مع الطلب المتزايد، وعمليات الاستحواذ الجديدة والمنتجات والخدمات الجديدة في هذا القطاع. هذا النهج المبتكر للاستئجار قصير الأمد سيجعل CryptoBnB منافس رائد في سوق الاستئجار قصير الأمد. تقوم CryptoBnB بتطوير تطبيق فريد من نوعه يسمى CryptoDNA (في انتظار براءة الاختراع)، وهي ميزة لا تستخدمها الفنادق التقليدية ومواقع مشاركة الإيجار مثل إيربنب (AirBnB) و هوماي (HomeAway) و روم رام (Room Ram) و فلاتكلب (FlatClub) و Wimdu.com في الوقت الحالي. يوضح الرسم التخطيطي التالي كيف سيعالج CryptoBnB الثغرات التكنولوجية الحالية للمنصات الحالية.



تم إنشاء CryptoBnB للتغلب على أوجه القصور في منصات التأجير قصيرة الأمد الحالية. ويوضح الرسم البياني أعلاه بوضوح أن منصات اليوم تعاني من المركزية، مما يتسبب في أوجه القصور مثل ما يلي:

الحاجة إلى التعامل يدوياً مع أنشطة الضمان

التعرض للمسائلة القانونية وتشويه السمعة بسبب أنشطة الضمان اليدوية

معاملات دفع بطيئة ومكلفة

انخفاض عامل الثقة بسبب الافتقار إلى الشفافية والاستقلال والانهيار

المزيد من الأعمال الإدارية، والتي أدت إلى ارتفاع التكاليف العامة

القيود التكنولوجية التي تقلل من الخدمة، وتضعف وظيفة البحث وتوفر قدرات تسويقية ضعيفة

CryptoBnB: هي الحل

ستقوم CryptoBnB ببناء منصة ذكية تخدم قطاعا متناميا من السوق. وستقوم المنصة بتطوير أدوات من شأنها أن تجعل السوق ينمو بطريقة أكثر شفافية وسهولة في الاستخدام. سوف تحاول CryptoBnB حل الثغرات التكنولوجية في منصات التأجير قصير الأمد الحالية. سوف تهدف منصة CryptoBnB إلى تحسين جذري لتجربة المستخدم في سوق تأجير النند للند من خلال تنفيذ التطورات التكنولوجية التالية:



Blockchain
(smart contracts)



Interplanetary File System (IPFS)



Artificial intelligence



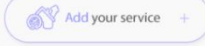
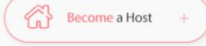
Big Data

- بلوكشين (عقود ذكية)
- نظام الملفات الكوكبي
- الذكاء الاصطناعي
- البيانات الضخمة

التقنية



Few words about CryptoBnB idea
And few words with smaller font size. Here we can explain all more detailed.



Find a host

Enter some keywords

Start Day End Day

Count of person

Find →

Login Sign Up

Your Email

Your Password

Or enter with:

f g t

Sign In →

سيتم استضافة CryptoBnB على الويب وعلى الأجهزة المحمولة من خلال التطبيقات الأصلية. وسوف تستخدم المنصة العقود الذكية من الند للند لإجراء المعاملات على الواجهة الخلفية. وسيتم تشغيل المنصة من قبل بلوكشين، والعقود الذكية على وجه التحديد، وسوف يتم استخدام العملة الرقمية بينانس لتبادل الخدمات.

على الرغم من أن المنصة سوف يكون لها نفس شكل وانطباع منصات تأجير المنازل قصيرة الامد الحالية، الا ان النتائج التي تم إنشاؤها بواسطة منصة CryptoBnB ستكون متفوقة على النتائج التي تقدمها المنصات الحالية. محرك البحث الذكي المعزز بالذكاء الاصطناعي، المزود بذكاء، سيكون لديه القدرة على الولوج الى بيانات سلسلة الكتل blockchain المشفرة من مستخدميها، مما يؤدي إلى نتائج بحث مصممة بشكل أكثر دقة لأولويات المستخدم.

سيتم إنشاء عقود ذكية لهذه المنصة على المنصة الالكترونية إثيريوم (Ethereum). سيتم كتابة هذه العقود بكد سوليديتي، الاصدار 0.4.13 أو أعلى.

يتم استخدام العقود الذكية لتتبع القيمة ونقلها بشكل ثابت. وإدارة المعلومات الحساسة بأمان. إن المعلومات الموجودة في سلسلة كتل عامة (على سبيل المثال، إثيريوم) شفافة بنسبة 100%. ويمكن رؤيتها من قبل أي شخص. مع وجود معلومات حساسة، هناك حاجة لحمايتها من التغيير والسرقة والتزوير. يمكن للعقود الذكية أن تجزء المعلومات في سلاسل غير مقروءة عن طريق إنشاء ما يمكن اعتباره أن أرقام عشوائية وحروف والتي يبلغ طولها حوالي 32 حرفا. القدرة على تجزئة المعلومات المستخدمة بالاشترك مع نظام الملفات الكوكبي (IPFS) سيخلق ما يعرف بالبلوك شين المؤمن. لن يتمكن سوى المستخدمين الذين لديهم عنوان سلسلة الكتل ومفتاح التجزئة من الوصول إلى المعلومات أو السماح للآخرين بالوصول إلى المعلومات إما جزئيا أو كليا.

مكن التحقق واعتماد العقود الذكية CryptoBnB من حل القضايا المشتركة في سوق تأجير العقارات، بما في ذلك انعدام الشفافية وعدم الكفاءة وعدم الدقة، جميعها عوامل تخلق إمكانية التزوير.

باستخدام العقود الذكية، وهو مصدر غير قابل للإختراق تقريبا، سيتم حماية كل من المرسل والمستلم للأموال من خلال شهادات الملكية الرقمية. يتم إنشاء هذه الشهادات عن طريق تجزئة معلومات الملكية العقارية باستخدام تكنولوجيا خوارزمية البعثة المأمونة 256 (sha256) وتخزينها في البلوك شين المؤمن. إن شهادات الملكية الرقمية المتضمنة في العقد الذكي CryptoDNA سيكون من المستحيل تكرارها، وستحمي الممتلكات من عمليات الادراج الخاطئة والاستئجار غير المصرح به.

إن إرساء تأسيس المنصة على تقنية سلسلة الكتل blockchain سيُضفي عليها الدوام والاستقرار، مما سيسمح ل CryptoBnB بأتمتة (جعله أوتوماتيكيا) بتشغيل أجزاء من العمليات التجارية آليا، مما يقلل بشكل كبير من التكاليف المرتبطة بمجالات مثل الامتثال، وحفظ السجلات، والتدخل اليدوي. الهدف النهائي من CryptoBnB هو الإبقاء على المركز الحصري كمنصة تأجير قصيرة الامد التي تضمن الشفافية الكاملة وأمن المعاملات مع الحد الأدنى من الرسوم للمضيفين والمستأجرين.

لديها القدرة على التسمية في الوقت الحقيقي تقريبا من المعاملات المسجلة، وإزالة الاحتكاك والحد من المخاطر، ولكن أيضا الحد من القدرة على إعادة شحن أو إلغاء المعاملات

السماح لأي طرفين بالتعامل مباشرة مع بعضهما البعض، دون الحاجة إلى طرف ثالث موثوق به.

الاحتفاظ بتاريخ عام للمعاملات ومصدر أمن لإثبات أن المعاملة وقعت على سلسلة الكتل blockchain .

الاحتفاظ بسجلات ملكية آمنة وغير قابلة للتغيير.

سيخلق الذكاء الاصطناعي والبيانات الكبيرة بالإضافة الي العقود الذكية محفظة ذكية تسمى CryptoDNA . سيكون CryptoDNA تطبيق فريد من نوعه من العقود الذكية الذي سوف يجمع بين إدارة الهوية الجهات الخارجية، والبيانات الضخمة وإدارة تفضيل الذكاء الاصطناعي. هذه المحفظة ستكون أساسية في تجربة المستخدم الإيجابية. كل نوع من المستخدمين سواء المضيف، المستأجر، مزود الخدمة - سوف يستخدم المنصة بشكل مختلف ولكن بطريقة تثري كل من تجاربهم وتركز على احتياجاتهم الفردية. سوف يقوم CryptoDNA بتشغيل محرك البحث الذكي للمنصة لتعزيز التوفيق بين المستأجرين والعقارات من خلال الاعتماد على الذكاء الاصطناعي والبيانات الضخمة.

سيسمح CryptoDNA في نهاية المطاف بتخزين البيانات الشخصية المتزايدة لتشكيل الهوية الرقمية لمالك المحفظة. وسيتم جمع البيانات من معاملات الفرد، مما سيسمح بتسيخ نظام تقييم مناسب. وسيستند نظام التصنيف القائم على الأفراد إلى المعاملات الفعلية والتقييمات التي يتلقاها المستخدم خلال تلك المعاملة لإنشاء التقييم. لن يكون هناك نظام مركزي خارجي يستطيع فيه الشخص إبداء تعليقات متضاربة أو غير صحيحة عن نفسه أو خصائصه أو خدماته. إذا قام المأجر أو المستأجر، خلال إحدى المعاملات، بإصدار بيان كاذب، سيتم إيقاف الدفع، وحفظه كضمان، ثم الانتقال إلى التحكم. ويكون الطرف الذي رفعت ضده الشكوى مسؤولاً عن إثبات أن الشكوى غير دقيقة، وستقع تكلفة التحكم على الطرف الذي يثبت أنه خطأ.

سيكون CryptoDNA أكثر ذكاء بمرور الوقت، وسيتعلم المزيد عن المالكين مع كل استخدام من منصة CryptoBnB من خلال تتبع تفضيلات المستخدم. سيكون لدى CryptoDNA أول هويات رقمية قائمة على سلسلة الكتل blockchain وتقييمات المحفظة الموثوق بها. يلتقط CryptoDNA "الحمض النووي" لكل مستخدم على النحو التالي:

بتسجيل هوية وتفضيلات وتاريخ وتقييم ورصيد العملة CryptoDNA™ المسافر: ستقوم الرقمية للمسافر

المضيف: ستقوم CryptoDNA™ بتسجيل هوية المضيف وحقوق ملكية العقار وتفاصيل الملكية والمستهدين المفضلين والتاريخ والتقييم ورصيد التوكنت.

مقدم الخدمة: ستقوم CryptoDNA™ بتسجيل هوية مقدم الخدمة ومعلومات رخصة العمل وتفاصيل الخدمة والمستهدين المفضلين (المضيف / المسافر) والتاريخ والتقييم ورصيد التوكنت.

ستتميز المحفظة تجربة المستخدم بعدة طرق:

1. اللامركزية: اليوم، تظهر منصات مركزية مختلفة مستويات ثقة الأفراد والشركات. يتم التحكم في كل هذه التقييمات والمراجعات من قبل النظام الأساسي ولا تتم مزامنتها مع الأنظمة الأساسية الأخرى، لذا فإن كل منصة لها تقييمات وتعليقات خاصة بها، مما يجعلها موضع شك حيث غالباً ما يجد المستخدمون تقييمات متناقضة لنفس المضيف أو العقار. إذا تم بدلا من ذلك استعادة جميع المراجعات على دفتر الأستاذ الموزع حيث لا يسمح بالوصول إلا عندما يقدم الشخص أو الشركة مفتاح وصول للطرف المقابل الذي يريد تقييم تصنيف السمعة، سيتم إنشاء مستوى جديد من الثقة،

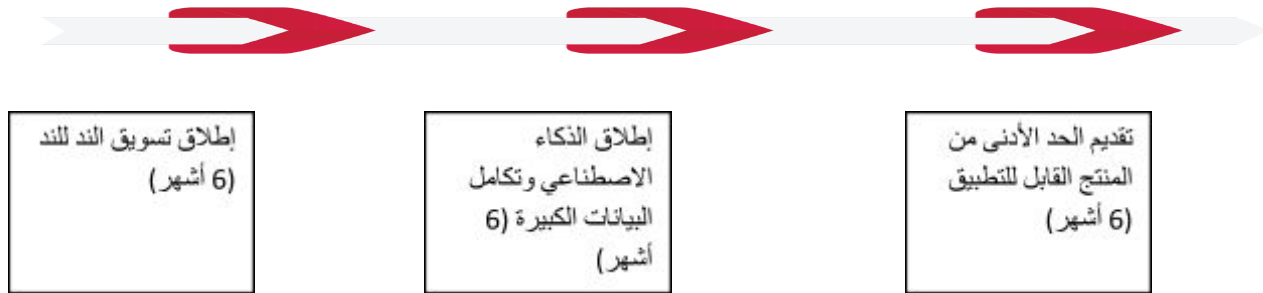
مما سيساعد في نمو اقتصاد المشاركة (أي وجود CryptoDNA ، واللامركزية، والتقييمات الإحصائية من قبل مستخدمين متعددين بدلا من المدخلات المتلاعب بها بشكل مصطنع).

2. التخصيص والتكيف حسب الاحتياجات: ستمكن CryptoDNATM من تخصيص المنصة بشكل كبير لتناسب رغبات الفرد واحتياجاته:

1- سوف تستخدم الشركة محرك بحث ذكي بشكل اصطناعي ثوري من شأنه أن يحدد تفضيلات المسافرين على الفور، بناء على اختيارات المسافرين الأخيرة. وهذا سوف يؤدي إلى قائمة مختصرة مُعدلة من العقارات التي ستمكن المسافرين من الاختيار بينها. سيتمكن اصحاب العقارات المدرجة في القائمة القصيرة من قبول طلبات استئجار هذه العقارات بسرعة وثقة أكبر لأنهم سيحصلون على إمكانية الوصول إلى تصنيف CryptoDNA ، والذي سيوضح تفضيلات العقارات الخاصة بالمسافر وأداءه السابق كمستأجر. وهذه التدابير الدقيقة والموفرة للوقت سوف تشجع المزيد من المسافرين والمزيد من المضيفين لاستخدام CryptoBnB.

2- حتى الآن، لم يتم استغلال قوة تسويق الند للند بسبب القيود المفروضة على التكنولوجيا. تستخدم الأنشطة الترويجية الحالية ملفات تعريف ارتباط الويب التي "تجسس" على جهازك لمعرفة ما تبحث عنه. غالبا ما ينتج عن هذا الشكل من الإعلانات إعلانات غير مرموقة أو مزعجة تستند إلى سجل التصفح السابق. تنشأت هذه النتائج بين مختلف الآلات أو الأجهزة التي تستخدمها وتصبح انعكاسا ضعيفا لرغباتك واحتياجاتك. مع قدرة الذكاء الاصطناعي و CryptoDNA المخول، سيتمكن المضيفون من تحديد الكلمات الرئيسية والوسوم التي يمكن استخدامها لتصفية العملاء المستهدفين لإنشاء تطابق أفضل.

خارطة الطريق لتطور التكنولوجيا



©

سيكون الحد الأدنى المتوقع للمنتج القابل للتطبيق الذي سيتم تنفيذه سيزيل أولا تكلفة نظام مبادلة عملة بعملة ويزيد من سهولة الدفع مقارنة بأنظمة الأيجارات قصيرة الامد الحالية. بالإضافة إلى انخفاض تكاليف الدفع الإجمالية، ستكون خدمات الضمان جزءا من المنصة بدون أي رسوم.

كما سيوفر الحد الأدنى من المنتجات القابلة للبقاء بدايات المحفظة المتخصصة، CryptoDNA ، لمساعدة الأفراد على تحسين عمليات البحث عن عقارات للتأجير من خلال تلبية احتياجات المستخدمين. داخل المحفظة في الحد الأدنى المتوقع للمنتج القابل للتطبيق، سيكون هناك أيضا مساحة للتعليقات والتقييمات. سيتم استخدام المحفظة من قبل المضيف، المسافر ومقدم الخدمة. ستعمل المحفظة باعتبارها هوية الشخص أو النشاط التجاري أو العقار، إلى جانب التقييمات والتعليقات حول كل منها.

ستتمكن محفظة مالك العقار من الاحتفاظ بعقارات متعددة نظرا حيث أن عددا متزايدا من المستثمرين من القطاعين الخاص والمؤسسي يدركون قيمة الإيجارات القصيرة الأجل.

لتحقيق أهداف هذه المنصة المتمثلة في خفض تكاليف المستخدم، وزيادة خدمات المنصة وزيادة مساهلة رعاة ومزودي الإقامة، فإن سلسلة الكتل blockchain توفر ثلاثة أشياء:

1U عملة رقمية ERC20 الذي سيتم استخدامه من قبل المسافر لدفع ثمن الخدمات المقدمة من قبل مزود الإقامة أو الجهات المقدمة.

Y - محفظة رقمية تحتوي على معلومات التعريف التي تصدرها الحكومة المخزنة بشكل آمن ومأمون من خلال دمج أداة تعريف آمنة تم تطويرها بالفعل مثل أوبورت uPort أو سيفيك Civic.

1P تفضيلات المسافرين مثل أنواع الإقامة والقرب من المسارح أو الأماكن الرياضية والمطارات ومناطق الجذب السياحي ستكون محددة لكل مسافر وتوثق في نظام حفظ البيانات الآمن الذي سيتم تنفيذه باستخدام كتل الأذونات وتكنولوجيا نظام الملفات الكوكبي. سيتم الاحتفاظ بالمعلومات الواردة في كتل الأذونات بأمان بدون إمكانية الولوج الخارجي ما لم يرغب المستخدم في استخدام تلك المعلومات لتوفير بحث أكثر دقة عن أماكن الإقامة. المرحلة الأولى من تكنولوجيا كتل الأذونات ستكون لتنفيذ تخزين حساب بسيط للخصائص لاستخدامها للتفضيلات المدخلة يدويا للبحث في الحد الأدنى من المنتج القابل للتطبيق.

سيتم استخدام تقنية أوبورت uPort في تنفيذ أنشطة حماية الهوية والتحقق من صحتها لتحقيق أقصى قدر من السلامة وسهولة الاستخدام في تجربة المستخدم. يجب أن يتم تأمين البيانات في نظام نظام الملفات الكوكبي بطريقة مماثلة للطرق داخل سلسلة الكتل blockchain ، ولكن لأن كمية البيانات ستكون متزايدة مع إضافة كل مستخدم والتحديث المستمر لمعلومات المستخدم، يجب أن يتم تخزين البيانات بطريقة أخرى، وليس على سلسلة الكتل blockchain ، مما يتطلب دمج نظام الملفات الكوكبي و كتل الأذونات.



سيتم تنفيذ عمليات البحث اليدوي في الحد الأدنى من المنتجات القابلة للتطبيق، مع متابعة عمليات البحث التلقائية بمساعدة الذكاء الاصطناعي. كما سيتم زيادة تطوير المحفظة، بحيث تشمل تفضيلات المستخدم التي سيتمكن الذكاء الاصطناعي من رسمها تلقائيا.

سوف تتطور منصة CryptoBnB أيضا لمعالجة الفجوة بين العالم الرقمي والعالم الملموس بطريقة جديدة بالثقة. ستقوم CryptoBnB بتقليل التقييمات المتضاربة والإدراج المتعدد لنفس العقار لتقليل حدوث الدعاوى القضائية ومحاولة التخلص من الإدراجات التي يتم وضعها نتيجة للبيانات المضللة. ويهدف CryptoBnB للقيام بذلك عن طريق وجود خصائص مسجلة توفر تفاصيل الممتلكات التي لا يحق إلا لأصحاب المنازل الدخول إليها و / أو من خلال توفير المستأجرين اتفاقات تأجير محددة تنص على أن المستأجر قد يقوم بتأجير العقار. سيتم تخزين هذه الوثائق في كتل الأذونات، وسوف تكون في متناول المنصة للتحقق من أن الملكية يمكن تأجيرها قانونيا من قبل رعاة منصة CryptoBnB.

ستقوم المنصة أيضا بنشر الذكاء الاصطناعي للبحث عن العقارات بناء على مقاييس متعددة الأبعاد مثل التفضيلات الشخصية، وتقييمات العملاء السابقة، ومواصفات العقار، والموقع، ومعلومات الإشغال بهدف السماح للمستخدمين بإدراج واكتشاف وحجز العقارات قصيرة الأمد على المنصة بكفاءة.

من أول مرة يتفاعل فيها المستخدم مع CryptoBnB وحتى نهاية الحجز، ستوفر المنصة مجموعة من الأدوات، سواء على شبكة الإنترنت أو خارجها، والتي ستدعم المستخدمين:

(لحل مشاكل الهوية والثقة بين الأقران) الند للند CryptoDNA™

الحد من الغموض القانوني والإداري

المحافظ المشفرة التي تمكن المدفوعات المباشرة من نظير إلى نظير على دفتر الأستاذ اللامركزي.

أنظمة قوية للاستعراض و مراجعة تسمح للضيوف والمضيفين بالتعرف على بعضهم البعض من خلال تقييمات تفصيلية و تقييمات موثوقة ذات اتجاهين قبل الحجز ولكن لا تزال تسمح للأشخاص الذين ليس لديهم تاريخ بالتعامل مع خدمات الضمان التي يمكن استخدامها في هذه الحالة.

الرسائل المضيفين والمسافرين التي تسمح للمضيفين والضيوف بمرسالة بعضهم البعض من خلال منصة CryptoBnB قبل إجراء الحجز ثم المتابعة من خلال مركز تحليل الحجز للمساعدة في حل النسبة المنخفضة جدا من النزاعات المحتملة.

لمعالجة القيود الكامنة في تكنولوجيا سلسلة الكتل blockchain مثل التحجيم، ستقوم CryptoBnB بتوظيف إستراتيجية تم تطويرها من قبل أحد فرق البلازما Plasma، ريدن Raiden أو xProject. إستراتيجية للتعامل مع تحدي التحجيم هو تنفيذ المعاملات خارج السلسلة بطريقة آمنة وموثوق بها، ثم تسجيل هذه المعاملات في إدارة القيمة المكتسبة في وقت لاحق. لتحقيق ذلك سوف نستخدم واحدة من المشاريع المذكورة سابقا باعتبارها برنامج مساعد خارجي لمساعدتنا على تحقيق أهدافنا المتمثلة في إنتاج منتج عالي الجودة. وتتضمن خارطة طريق إثريوم خططا للتصدي لهذا التحدي، وبمجرد قبول هذه الخطة على نطاق واسع في الية الإدارة المتكاملة، سنعمد ذلك الحل عند توفره، ولكن لتحقيق خارطة الطريق ستستند إلى حل قائم بالفعل.

سوف تعتمد CryptoBnB العديد من التقنيات الجديدة ضمن برنامجها لضمان الأمان:

- CryptoDNA للتحقق من الهوية التي تم إنشاؤها على أوبورت
- شهادات تطبيق أوبن إس إس إل (بروتوكولات طبقة النقل الامن) للأمان

سوف تعمل منصة CryptoBnB على حل التحديات الأمنية من خلال الاستقادة من سلسلة كتل إثريوم، وهي منصة لا مركزية للتطبيقات والتي تعمل دون احتمال الاحتيال أو الرقابة أو تدخل طرف ثالث. وسيوفر ذلك الاستقلال، والوصول إلى البيانات اللامركزية وتشفير المعاملات. ستقدم CryptoBnB طريقة آمنة لا مركزية لإدارة المعاملات بين المضيفين والمسافرين ضمن سوق الإيجارات قصيرة الأمد.

لإدارة المخاطر القائمة على سلسلة الكتل blockchain، وتحديدًا التعاقدات الذكية القائمة على Solidity، فإن أمن المنصة سوف يستخدم المعايير الموجودة في شركة Open Zeppelin وشركة Consensus. عملة رقمية crowd sale، ERC20، وعقود المحفظة، ووظائف منصة العقود الذكية سوف تلي هذه المعايير. كجزء من الأمان وقابلية التشغيل للمنصة، سيتم الانتهاء من المكافآت الأمنية الكاملة خلال مرحلة الاختبار.

يشجع تسويق الند للند العملاء على إشراك عملاء آخرين من خلال الترويج إلى منتج أو خدمة لدي صديق أو شريك. سيتم استخدام الكلمات الرئيسية المستخرجة من CryptoDNA إلى flag peers الذين قد يتعاونون ويزيدون من تسويق المنصة. قوة الذكاء الاصطناعي والبيانات الضخمة، جنباً إلى جنب مع كتل الإذن، تمكن المنصة لتكون قادرة على مساعدة كل من المسافرين والمضيفين وتقريب الصورة في الأسواق المستهدفة عن طريق استخراج الكلمات الرئيسية من CryptoDNA العامة. سيتمكن المسافرون والمضيفون من تحديد أهدافهم استناداً إلى الموقع وعادات الإنفاق والحالة الاجتماعية والتقييمات.

ستسمح الشركة لتسويق الند للند بالتحديث الذكي للأذواق والتفضيلات المتغيرة باستمرار وتعزيز عائد الاستثمار للمعلنين نظراً لقدرته على توفير التسويق المستهدف بشكل مستمر.

على الرغم من أن مشاريع سلسلة الكتل blockchain التجريبية وتجارب إثبات المفهوم تتسلل حالياً إلى جميع الصناعات، إلا أن هناك القليل جداً من حلول سلسلة الكتل blockchain الحالية التي تعمل بنشاط على حل مشاكل الأعمال أو جعل العمليات التشغيلية أكثر كفاءة. ستبني CryptoBnB على التكنولوجيا القائمة التي أثبتت فعاليتها لخلق تكنولوجيا جديدة من شأنها أن تحدث تغييرات حقيقية مع قوة سلسلة الكتل blockchain. مع المحافظ الآمنة التي تستخدم لتخزين الهويات الرقمية والتقييمات الموثوقة على نطاق عالمي، سوف يستفيد المستخدمون من اتصال الند بالند، مما يقلل من مشكلات الثقة من خلال العقود الذكية وخفض رسوم الاستخدام. دور CryptoBnB في السوق هو تقليل الخلاف (أي الرسوم غير الضرورية) لتسهيل المعاملات داخل هذه الشبكة. هناك العديد من الطرق الفعالة للحد من الخلاف. وفيما يلي أهم الإجراءات التي يمكن أن تسمح بها سلسلة الكتل blockchain ضمن سوق الإيجارات قصيرة الأمد.

زيادة الثقة من خلال الاستفادة من تعليقات المستخدمين

تحسين المطابقة بين المالكين والمستأجرين

تحسين تجربة المستخدم واجهة الاستخدام في السوق

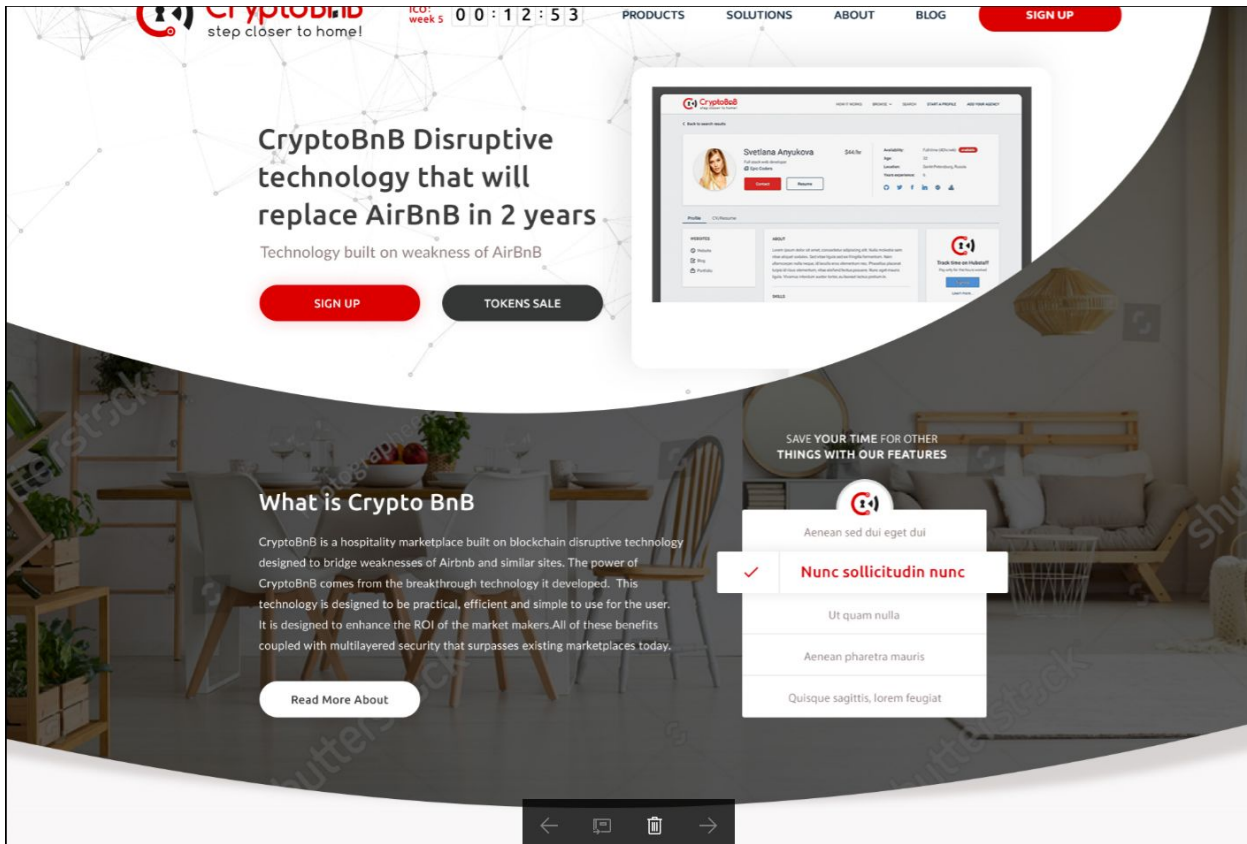
سهولة خصائص المحفظة

سهولة إنتاج وتخصيص العقود الذكية

سوف تضع CryptoBnB الروابط التنظيمية لنقطة الجودة والنزاهة والأمن في السوق من خلال عقود آمنة وذكية لا تنهار بسبب وجود نزاعات. سنظل التقييمات، وملاحظات العملاء، وسجلات الدفع غير مركزية بسبب استخدام العقود الذكية التي تستخدم رموز الهوية، وتسمح بالمعاملات الشفافة والأخلاقية، وتقضي على التحريف والخداع.

السوق القائم على 15٪ فريق بلوكشين: توظيف المواهب العليا للحفاظ على ميزة كريبتونب التنافسية وكذلك تطوير منتجات وخدمات جديدة ينتج عنه عملية سلسلة نسبياً لكل من المالكين والمستأجرين لكي يحصلوا على محافظهم وحسابات العملة رقمية التي أنشئت دون الحاجة إلى معرفة عميقة بالعملات الرقمية.

العرض الأولي للعملة الرقمية المشفرة لشركة CryptoBnB



سيتم دعوة المشاركين لدعم تطوير الجيل القادم من سوق الايجارات قصيرة الأمد من خلال التكنولوجيا التي من شأنها أن تحدث ثورة في صناعة الضيافة إلى الأبد عن طريق دمج تكنولوجيا التشفير التي من شأنها أن تخدم هذه الصناعة.

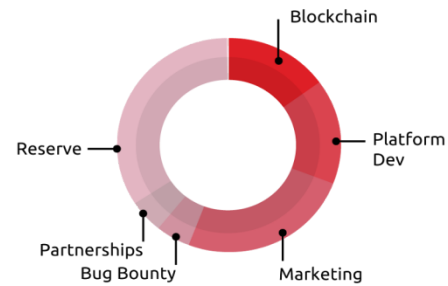
سيتم منح المشاركين في CryptoBnB عملة رقمية CBnB والذي سيفيدهم على مدى الأجلين القصير والطويل.

مواصفات العملة الرقمية

- مجموع العملة الرقمية CBnB = 1 مليار CBnB
- 1 إيثيريوم = 9000 CBnB على البورصة (المستهدفة)
- تسعير العملة الرقمية حسب نموذج الفنة
- الحد الأدنى لرأس المال 15.000 إيثيريوم
- العملة الرقمية CBnB هو ERC20
- يجب أن تكون محافظ المشاركين مطابقة لمعيار الإيثيريوم
- سيقوم المشاركون بالتسجيل على موقع Cryptobnb.io والحصول على عنوان لنقل الإيثيريوم.
- عند نجاح تحويل الإيثيريوم وملتء نموذج معرفة العملاء ، سيقوم فريق CryptoBnB بفحص جميع المتقدمين.
- سيتم تخصيص العملة رقمية المعتمدة على المحافظ التي يحددونها في أسبوع واحد كحد اقصى في حين سيتم اعادة اموال المودعين المرفوضين.
- سيتم ادراج العملة رقمية للمبادلة في غضون شهر او اثنين منذ تاريخ إرسال البيبتكوين

المرحلة	العرض الأولي للعملة الرقمية المشفرة T1	العرض الأولي للعملة الرقمية المشفرة T2	العرض الأولي للعملة الرقمية المشفرة T3	العرض الأولي للعملة الرقمية المشفرة T4	العرض الأولي للعملة الرقمية المشفرة T5	العرض الأولي للعملة الرقمية المشفرة T6 النهائي
مكافأة	30.00%	25.00%	20.00%	15.00%	10.00%	5.00%
CBnB: إيثريوم	11,700	11,250	10,800	10,350	9,900	9,450
توكنز / المستوى	100,000,000	100,000,000	100,000,000	100,000,000	100,000,000	100,000,000
المدة الزمنية	أسبوع واحد	أسبوع واحد	أسبوع واحد	أسبوع واحد	أسبوع واحد	أسبوع واحد

- العرض الأولي للعملة الرقمية المشفرة توكن 60%
- الفريق 5% وسيتم تجميدها لمدة سنة واحدة
- المؤسسون 15% (50% مجمدة لمدة سنة واحدة)
- المستشارين 2.5% (50% مجمدة لمدة سنة واحدة)
- المكافآت 2.5%
- الخيرات 2.5% لتصحيح الأخطاء البرمجية، وتحويل المضيفات الفائقة
- المال الاحتياطي 12.5%



سيتم استخدام جميع الأموال المستلمة من عرض العملة الأولي لتطوير منصة السوق CryptoBnB.

- 15% فريق سلسلة الكتل blockchain: توظيف المواهب العليا للحفاظ على القدرة التنافسية ل CryptoBnB وكذلك تطوير منتجات وخدمات جديدة.
- 20% التسويق والمبيعات: زيادة سريعة في حصة السوق. وتحسين اكتساب المستخدم واعتماده في جميع أنحاء العالم.
- 15% دعم متعدد للمنصة: تكلفة الخوادم وخدمة العملاء وخدمة العملاء بحيث تعمل تطبيقات iOS و أندرويد و الويب بسلاسة وتضمن إمكانية وصول المستخدمين إلى CryptoBnB من أي مكان.
- 10% الإدارة والعمليات: ستبذل CryptoBnB قصارى جهدها لضمان أمن جميع أصول المستخدمين المشفرة، بهدف تحقيق التدقيق المصرفي على مستوى الصناعة والامتثال الأمني.
- 5% صندوق التنمية والشراكات الاستراتيجية.
- 5% الشؤون القانونية: الامتثال القانوني هو مفتاح نجاح CryptoBnB على المدى الطويل.
- 5% المكافآت الأمنية.
- 25% نفقات احتياطية.

خارطة الطريق

إنشاء التصور
شهرين

- ~ تكوين الفريق
- ~ إنشاء تصور المنصة
- ~ تصور التكنولوجيا
- ~ الطريق إلى السوق

إطلاق المستند التقني
شهرين

- ~ مراجعة المستند التقني
- ~ مراجعة علم اقتصاد التشفير

إطلاق المنصة التجريبية
شهر واحد

- ~ إعداد الكيان القانوني
- ~ ورقة شروط عمل العملة رقمية
- ~ المعرف الرقمي واستراتيجية الضرائب
- ~ الإيداع التنظيمي
- ~ مراجعة الأمن الحاسوبي
- ~ تقييم تكنولوجيا سلسلة الكتل blockchain

إنشاء سلسلة الكتل blockchain

- ~ إنشاء العملة رقمية
- ~ المحافظ الرقمية
- ~ العقود الذكية
- ~ التسجيل في البورصة

حملة التسويق والعلاقات العامة

- ~ استراتيجية التسويق
- ~ الموقع الالكتروني
- ~ فيديو تعريفى
- ~ الإدراج في نشرات العرض الأولي للعملة الرقمية المشفرة
- ~ حملة علي وسائل التواصل الاجتماعي
- ~ الحملة الصحفية
- ~ حملة ترويجية

ما قبل البيع للمؤسسات

اسبوع

- ~ تخصيص العملة رقمية
- ~ بدون غطاء
- ~ خصم

ما قبل البيع للعامة

اسبوع

- ~ تخصيص العملة رقمية
- ~ غطاء فردي
- ~ القائمة البيضاء

بيع العرض الأولي للعملة الرقمية المشفرة العام

شهر

- ~ تخصيص العملة رقمية
- ~ غطاء فردي
- ~ القائمة البيضاء

طور المرحلة الأولى

6 اشهر

- ~ دمج قائمة الصرف
- ~ بلوكشين / عقود ذكية
- ~ مجموعات الإذن
- ~ إصدار العملة رقمية
- ~ إصدار التطبيقات

~ تكامل الطرف الثالث

طور المرحلة الثانية
6 اشهر

~ الذكاء الاصطناعي
~ البيانات الضخمة
~ محرك البحث الذكي

الفريق والمستشارين

” ”
” ” ” ”

رجل أعمال عالمي، وصناعي، وخبير استراتيجي في مجال الأعمال التجارية، يتمتع طارق الوحيدي بخبرة تمتد لأكثر من 20 عاما في مختلف الدول وعبر قطاعات متعددة بما في ذلك السلع الاستهلاكية سريعة التداول واستثمارات النفط والغاز والصناعات الثقيلة والبتر وكيمائيات والطاقة والبناء والمواد الغذائية والمشروبات والعقارات. ولد طارق وترعرع في أبو ظبي، الإمارات العربية المتحدة، وهو رجل أعمال عصامي، كما ان له رؤية مبتكرة في صناعة العملة المعماة التي تعمل على خلق التطبيقات العملية في ساحة شركات التكنولوجيا المالية. حصل السيد الوحيدي على درجة البكالوريوس في هندسة البترول من جامعة تولسا وماجستير إدارة الأعمال التنفيذية من كلية كيلوغ للإدارة.

” ”

جوستين كورادو هي رائدة أعمال وأبرزها مؤسس الباسيليكا. وهو مطعم صحي للذواقة. وفي الوقت نفسه تدير مكونات التسويق والعلاقات العامة في المشاريع الجديدة في شركات العملات الرقمية. بعد العمل لمدة عشر سنوات في مشاريع التنمية الصناعية الحكومية الإماراتية كمحلل اقتصادي، تابعت جوستين حلمها في بناء أعمال الطهي التي توفر للمنطقة غذاء صحي وتعليمي مبدع. حصلت جوستين على درجة البكالوريوس في إدارة الأعمال من جامعة فورد هام، وماجستير في إدارة الأعمال من كلية أليانس مانشستر للأعمال، وشهادة التغذية العليا من جامعة نافنتس.

” ”

مهندس وصاحب مشروع تطوير أعمال ومطور مبتدء. فارس متخصص في الاستراتيجية والتخطيط للشركات الناشئة لضمان النمو في المستقبل خصوصا في تكنولوجيا سلسلة الكتل blockchain وشركات العملات الرقمية. الأمران الهامان جدا هما النجاح والتسليم في الوقت المحدد

” ”

بارع في مبيعات التكنولوجيا المالية ومدير تطوير الأعمال. وقد عمل محمد في مناصب المبيعات وتطوير الأعمال والتمويل والعمليات للشركات المتعددة الجنسيات الكبرى والشركات المبتدئة في التكنولوجيا والصيدلة والكيمويات عالميا. محمد هو الشخص المسؤول عن الاستراتيجية وتطوير الأعمال وقد طور وتمت استشارته في العديد من المشاريع الدولية، وقد بدأ العمل مؤخرا في الإمكانيات غير محدودة لتقنيات سلسلة الكتل blockchain. ولأنه مفتون بسحر تقنيات سلسلة الكتل blockchain اصبح محمد مهتم بشكل خاص بالعمل كهزمة وصل بين التكنولوجيا والمجتمع المتنامي.

” ”

مستشار سلسلة الكتل Blockchain. مبرمج Solidity ومؤلف المستند التقني عمل كريس كمدير هندسي للمشاريع لأكثر من 10 اعوام. وانتقل مؤخرا إلى عالم سلسلة الكتل Blockchain معتمدا على شهادته في علوم الكمبيوتر وحبه لأي شيء تكنولوجي يدفعه للمضي قدما بسرعة. وقد ساعد كريس الناس في عالم سلسلة الكتل Blockchain علي تحقيق أهدافهم منذ عام 2016

”

”

” ”

متخصص في واجهة الاستخدام وتجربة المستخدم، مصمم ويب وجرافيك محترف، متخصص في تصميم المواقع الحديثة. بالإضافة لحيويته وأسلوبه الجريء فهو ايضا يتميز بفهم ناضج وعميق لأساسيات التصميم وبسرعة اعتماد تقنيات وأساليب جديدة.

” ”

خبيرة في تخطيط وتقديم منصات البرمجيات المستخدمة عبر العديد من المنتجات والوحدات التنظيمية. تصميم مواقع الويب أو إنشائها أو صيانتها باستخدام لغات التاليف أو البرمجة النصية وأدوات إنشاء المحتوى وأدوات الإدارة والوسائط الرقمية. تتمتع بأكثر من 4 سنوات من الخبرة في تطوير المواقع الإلكترونية. تتقن PHP و WordPress و CodeIgniter. كما انها متخصصة في HTML و CSS و Bootstrap و JavaScript/jQuery

” ”

المحامي الاستثماري (رأس المال الاستثماري) محام قانوني روسي متخصص في الاستثمار مع التركيز الرئيسي على رأس المال الاستثماري والأسهم الخاصة. عمل في شركات قانونية دولية وروسية وصناديق استثمارية.

نصح الشركات الناشئة والشركات الكبيرة على جمع التمويل ومسائل قانون الشركات، والمشاريع المشتركة، وحوكمة الشركات، والعقود التجارية لأكثر من ثماني سنوات . يركز حاليا على القضايا التنظيمية المتعلقة بالعملات الالكترونية وسلسلة الكتل Blockchain .

” ”

مهندس تطوير في Leadstack. الخبرة في التكامل والذكاء الاصطناعي.
10 سنوات خبرة في الكمبيوتر وتشفير الحواسيب

المستشارين

” ”

هو محامي متسلسل في مجال التكنولوجيا والابتكار مع أكثر من 15 عاما من الخبرة في بناء وتوسيع نطاق وشركات التكنولوجيا الرائدة.

بعد أن بدأ حياته المهنية في Sun Microsystems (التي حصلت عليها Oracle مقابل 7.4 مليار دولار). انضم خوان إلى فريق إدارة المشروع في booking.com، أكبر وأسرع خدمة حجز الفنادق عبر الإنترنت في العالم. كما انه عضو في مجموعة بريسلين (Priceline) مع سقف السوق الحالي من 84 مليار دولار وقد أدت تجربة خوان في النظام البيئي لبدء التكنولوجيا إلى مشاركته كمستشار وخبير في العديد من الشركات الرائدة والمنظمات الحكومية والمسرات الناشئة والشركات الاستشارية مثل المعهد المؤسس وادي السيليكون ويرا ، والمعهد الأوروبي للابتكار والتكنولوجيا (BIT) والمفوضية الأوروبية في بروكسل.
حاليا هو الرئيس التنفيذي في Ultimo ، شركة الأحداث الرائدة في واشنطن والتي تجلب فن الطعام والشراب والضيافة الي الحياة. في السابق، كان خوان المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة ريستالو، الرائدة في خدمة حجز المطاعم عبر الإنترنت في جنوب أوروبا - التي اعتبرتها مجلة ويрид كواحد من أسرع الشركات الرقمية نموا في أوروبا. أكمل خوان عملية نقل شركته الناشئة من مجرد فكرة إلى شركة لديها أكثر من 100 موظف وإيرادات سنوية تزيد عن 20 مليون دولار - بيعت بنجاح لمجموعة ميشلين

مجالات الخبرة:

- الابتكار
- القيادة
- الجاهزية التشغيلية للتسعير السريع وقابلية التداخل
- إستراتيجية البدء والتسويق التجاري للمنتجات الرقمية
- التسويق الرقمي
- الاستشارات الاستراتيجية ولمجلس الإدارة
- استراتيجيات التمويل والمشاريع الاستثمارية
- مخاطبة الجماهير والفريق

” ”

” ”

خبير تطوير الأعمال الرقمي. في عام 2008 كتب أول كتاب عن تويتر والتسويق عبر الجوال، الذي حقق أفضل مبيعات "وسائل الإعلام الاجتماعية المربحة: نتائج الأعمال دون لعب مباريات. كما انه لراديو وسائل الاعلام الاجتماعية ويتحدث كثيرا عن وسائل الاعلام الاجتماعية والتسويق ، والدعاية على الانترنت والتسويق والشبكات الاجتماعية وبناء قيمة مدى الحياة للنمو السريع. كما كان اسمه من بين أفضل 10 مؤثرين علي وسائل الاعلام الاجتماعية Forbes عام 2013.

يساعد وارن الشركات على التحول إلى طريقة جديدة لممارسة الأعمال التجارية باستخدام وسائل الإعلام الاجتماعية والتسويق عبر الإنترنت والترويج لجذب الجمهور المناسب من ملياري شخص يستخدمون الإنترنت.

ساعدت استراتيجياته الرائدة في دمج التسويق عبر الهاتف النقال والعلاقات العامة وتوليد العملاء مع التحويلات للعائد على الاستثمار لقيمة مدى الحياة على تحقيق مئات الشركات لتحقيق نتائج سريعة ومستمرة من عملية التسويق.

عمل وارن في مجال التكنولوجيا وخدمات الأعمال والبحث، ويشارك حاليا مع وسائل الإعلام والصحة والعديد من الشركات الناشئة. إنه معروف على مواقع التواصل الاجتماعي باسم WarrenWhitlock حيث يمكنه من خلاله الوصول اليه وإجراء مناقشات فردية والإجابة على الأسئلة يوميا.